

## APOBANK



### Vermögensverwaltung für Heilberufler

Die meisten Finanzdienstleister bieten ihren Kunden den Service Vermögensverwaltung erst ab einer Mindestanlage im hohen sechsstelligen Bereich an. Die apoBank geht einen anderen Weg: So bietet sie bereits ab 50.000 Euro Anlagesumme die aktiv gemanagte „apoVV SMART“ an.

„Unser Ziel ist es, den Heilberufler bei jedem Anlagebedarf bestmöglich beraten zu können“, erklärt Inga Krzeczowska, Leiterin der Abteilung Analytics & Engineering bei der apoBank. Besonderen Wert legt die apoBank auf die Berücksichtigung der jeweiligen Risikosensitivität. „Wir haben bei Heilberuflern, die mit ihrem Portfolio zur apoBank gewechselt sind, festgestellt, dass nur 25 Prozent innerhalb des von ihnen angegebenen Risikoprofils liegen“, so Krzeczowska. Bei apoVV SMART erfolgt die Gewichtung der Assetklassen daher individuell in Abhängigkeit vom ermittelten Risikoprofil.

Investiert wird hauptsächlich in Exchange Traded Funds (ETF), Fonds, die in ihrer Strategie automatisiert einem Aktienindex folgen, z. B. dem Dax, und deshalb besonders kostengünstig sind. Die Kunden zahlen dafür im Rahmen eines einfachen Kostenmodells eine jährliche Gebühr von 1,6 Prozent. Weitere Informationen unter: [www.apobank.de/vermoegen\\_smart](http://www.apobank.de/vermoegen_smart)  
**[www.apobank.de](http://www.apobank.de)**

## CGM



### Der Unterschied zwischen dem Internet und der Telematikinfrastruktur

Häufig wird die Frage gestellt: Was ist der Unterschied zwischen Internet und Telematikinfrastruktur? Die Antwort: Die Telematikinfrastruktur (TI) ist ein sicheres Netz für das deutsche Gesundheitswesen und vom Internet wirksam getrennt. Ausschließlich berechnete Nutzer können die Anwendungen und Systeme verwenden.

Die neue Telematikinfrastruktur vernetzt Ärzte, Zahnärzte, Psychotherapeuten, Krankenhäuser, Apotheken und Krankenkassen miteinander und erleichtert so den sicheren Datenaustausch – auch über Sektorengrenzen hinweg. So ermöglicht sie die papierlose und sichere Informationsteilung mit identifizierten und autorisierten Kollegen im Klinik- und niedergelassenen Bereich, eine gesteigerte Arzneimitteltherapiesicherheit und Zeitersparnis durch Minimierung von aufwändigen Kommunikationsprozessen. Weitere Vorteile sind der stärkere Einbezug des Patienten und die Nutzung selbsterfasster Gesundheitswerte.

Im Gegensatz zum Internet ist die TI also ein geschlossener, nur den Beteiligten des Gesundheitswesens vorbehaltener Raum.

**[www.cgm.com](http://www.cgm.com)**

## C. HAFNER



### Kapazitätserweiterung für Fräsen in Edelmetall

Mit der zunehmenden Marktdurchdringung und der wachsenden Anzahl von Fräsaufträgen in Edelmetall sieht sich C.HAFNER veranlasst, die Fräskapazität für das Fräsen von Edelmetallgerüsten deutlich zu vergrößern.

Dafür wurde im Februar 2018 im Fräszentrum am Firmensitz in Wimsheim ein weiteres Hochleistungsbearbeitungssystem in Betrieb genommen. Die HSC 20 von DMG Mori ist vollautomatisiert und kann im 24/7 Betrieb ca. 150 Einheiten pro Tag aus Edelmetall fräsen. Insbesondere der Bereich der Teleskoptechnik wächst und genau dafür sind die topmodernen Bearbeitungszentren aufgrund ihrer hohen Präzision hervorragend geeignet.

C.HAFNER hat sechs Fräslegierungen im Angebot, mit denen sämtliche Indikationsbereiche abgedeckt werden können. Zunehmend beliebter werden auch immer mehr aus Gold gefräste Inlays. Durch die extrem gute Passgenauigkeit der gefrästen Inlays erschließen sich damit zusätzliche Anwendungen für Intraoralscanner. In einigen dieser Fälle kann sogar ohne die Herstellung eines Modells praktisch direkt gearbeitet werden.

**[www.c-hafner.de](http://www.c-hafner.de)**

## COLTENE



### Tiefgründige Endo-Fortbildung tourt durch Deutschland

Seit der Endo-Stadiontour ist der Schweizer Dentalspezialist COLTENE bekannt für wegweisende Workshops in ungewöhnlicher Kulisse: Am 08./09. Juni führt die Fortbildung „Resto trifft Endo“ die Teilnehmer in die Autostadt Wolfsburg. Dr. Sylvia Rahm und Dr. Andreas Habash informieren wie eine Komplettersorgung von der Zugangskavität bis zur Restauration mit Hochleistungskomposit gelingt, immerhin folgt auf eine erfolgreiche Endo stets die langfristige Versorgung im restaurativen Bereich. Birte Wriggers vom Gebührenmanagement der Health AG steuert wertvolle Tipps bei, wie man Erstattungen und Honoraransprüche sichert.

Der 16. Juni gestaltet sich besonders praxisnah: Im oberpfälzischen Cham zeigt Dr. Andreas Habash „in den eigenen vier Wänden“ wie Zahnärzte innovative Techniken in ihren Behandlungsalltag integrieren können. Gearbeitet wird an den zur Hightech-Ausstattung der Niederlassung gehörenden Mikroskopen sowie dem HyFlex NiTi-Feilensystem. Die Teilnehmer erfahren so aus erster Hand, worauf es beim Einsatz neuer Arbeitshilfen ankommt. Vergeben werden 16 (bzw. 8) Fortbildungspunkte gemäß BZÄK/DGZMK.

Anmeldung unter: <https://www.coltene.com/de/service/veranstaltungen> oder [events.de@coltene.com](mailto:events.de@coltene.com) bzw. Tel. 07345 805-670.

[www.coltene.com](http://www.coltene.com)

## DENTSPLY SIRONA



### Dentsply Sirona übernimmt OraMetric

Dentsply Sirona hat am 26. März 2018 die Übernahme von OraMetric angekündigt. OraMetric ist der führende Anbieter innovativer 3-D-Technologielösungen und bietet eine fortschrittliche, für Kieferorthopäden entwickelte CAD-Plattform, die gleichbleibend vorher-sagbare kieferorthopädische Behandlungsergebnisse ermöglicht. Mit der Übernahme von OraMetric, der Bracket-Expertise von GAC und den digitalen Technologien von Dentsply Sirona bietet das Unternehmen künftig ein umfangreiches kieferorthopädisches Angebot, zu dem jetzt auch eine Clear-Aligner-Lösung für den ganzen Kiefer gehört. Für Dentsply Sirona bedeutet das: digitale End-to-End-Workflows mit umfassenden Technologien.

Brad Clatt, Group Vice President Dentsply Sirona Orthodontics, dazu: „Dank dieser Akquisition verfügen wir über ein fortschrittliches digitales Diagnose- und Behandlungsplanungssystem. Die Flexibilität, Geschwindigkeit und effiziente Kontrolle dieses Systems ermöglicht es Kieferorthopäden, unterschiedliche Behandlungen ihrer Patienten auf einer einzigen Plattform durchzuführen.“

[www.dentsplysirona.com](http://www.dentsplysirona.com)

## GERL



### EU Datenschutz-Grundverordnung

Ab dem 25. Mai 2018 greift die neue EU Datenschutz-Grundverordnung (EU-DSGVO). Die Umsetzung stellt viele Praxen und Labore vor große Herausforderungen. GERL Dental bietet Ihnen umfassende Möglichkeiten in Form von Seminaren und Trainings, Sie beim Thema Datenschutz schnellstmöglich und unbürokratisch zu unterstützen. Bei uns erfahren Sie mehr über die gesetzlichen Anforderungen und Möglichkeiten zur Umsetzung. Von der Anleitung zur Selbstorganisation durch unsere Spezialisten, über die Einführung eines Datenschutzmanagementsystems bis hin zur Bestellung eines externen Datenschutzbeauftragten – wir haben Spezialisten im Bereich EU-DSGVO und BDSG ausbilden lassen und können für Sie tätig werden.

Als zuverlässiger Partner steht GERL Dental Ihnen mit Informationen sowie konkreten Handlungsempfehlungen zur Verfügung.

Wünschen Sie weiterführende Informationen? Per E-Mail: Stichwort „Datenschutz“ an [info@gerl-dental.de](mailto:info@gerl-dental.de)

Telefonisch unter: 0800 8010901

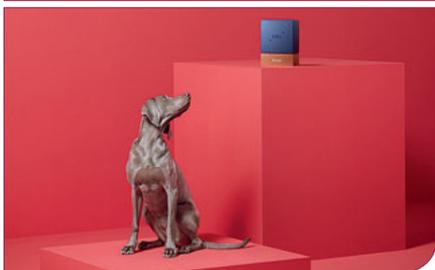
[www.gerl-dental.de](http://www.gerl-dental.de)

COLTENE

Dentsply  
Sirona

GERL.  
DENTAL

## HEALTH AG



### Lückenlose Abrechnung mit Hēa Ratio

Hēa Ratio, das ist die neue Abrechnungsin-telligenz der Health AG. Das Programm prüft zahnärztliche Abrechnungen bereits während der Erstellung automatisch auf GOZ-Konformität und bietet Vorschläge zur Rechnungsvervollständigung an. In Sekundenschnelle und auf Basis von über 9.000 Regeln, die mit Hilfe von künstlicher Intelligenz (KI) entwickelt wurden.

Nun hat die Health AG eine eigene Marketing-kampagne für Hēa Ratio gestartet. Die Micro-site [www.hea-ratio.jetzt](http://www.hea-ratio.jetzt) bietet die Möglichkeit zur Online-Bestellung und informiert in mehreren Videos über das Produkt. Ein Hund spielt in der Kommunikationskampagne die Hauptrolle. Dynamisch und zielsicher nimmt der Weimaraner die Fährte auf und findet symbolisch die Lücken in der zahnärztlichen Abrechnung. „Für uns ist der Hund ein Sinnbild für unser Verständnis von KI: ein treuer Begleiter der hilft, aber nicht gängelt“, erklärt Diana Perez, Leiterin Marketing & Unternehmenskommunikation bei der Health AG.

[www.healthag.de](http://www.healthag.de)

## IVOCLAR



### Neu: Tetric CAD ergänzt Block-Portfolio

Die erfolgreiche Komposit-Familie Tetric bekommt Zuwachs: Tetric CAD ist ein ästhetischer Komposit-Block für effizient hergestellte indirekte Einzelzahnrestaurationen, der auf der bewährten Tetric-Technologie basiert. Durch den ausgeprägten Chamäleon-Effekt des Materials gliedern sich die Restaurationen optisch natürlich in die bestehende Zahnschubstanz ein.

Tetric CAD ergänzt die Tetric-Familie und vervollständigt das Portfolio an CAD/CAM-Blöcken von Ivoclar Vivadent. Dieses deckt nun ein breites Indikationsspektrum ab – von Provisorien aus PMMA-Material bis hin zu dauerhaften Versorgungen aus Keramik, Zirkoniumoxid und Komposit.

Die neuen Komposit-Blöcke sind in den Transluzenzstufen MT und HT in jeweils fünf bzw. vier Farben sowie in den Größen I12 und C14 verfügbar. Sie lassen sich mit den Systemen PrograMill (Ivoclar Vivadent), CEREC/inLab (Dentsply Sirona) und PlanMill (Planmeca) verarbeiten.

Tetric®, PrograMill® und Variolink Esthetic® sind eingetragene Warenzeichen der Ivoclar Vivadent AG.

[www.ivoclarvivadent.de](http://www.ivoclarvivadent.de)

## KOMET



### Qualitätskampagne: Am Ende des Tages zählt ...

Mit diesen Worten bringt Komet Dental zum Ausdruck, was Anwender schon lange mit der Marke assoziieren: Sicherheit, Verlässlichkeit, Vorsprung, gewonnene Zeit, Qualität und Wissen.

Ab März 2018 zeigt Komet, mit welchen Serviceleistungen und Produkten der Arbeitsalltag für Zahnarzt, Zahntechniker, Assistenz und Studenten vereinfacht wird. Neben den bekannten Vorteilen wie Online Shop oder persönlichem Medizinproduktberater, der für alle Fragen offen ist, bietet Komet aber viel mehr, z. B.:

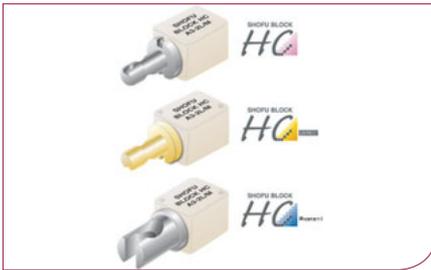
- Informationsmaterialien,
- Blogbeiträge,
- Videos bei Fragen rund um Anwendung und das Hygienemanagement,
- Lieferqualität (Komplettlieferungen innerhalb von 24 Stunden) sowie
- intelligente Produkte zur schnelleren und sicheren Anwendung.

Mehr zu entdecken gibt es auf [www.komet-my-day.de](http://www.komet-my-day.de). Hier sind Informationen und Fakten ansprechend aufbereitet, um den Arbeitsalltag mit kleinen Tipps einfacher zu machen. Denn am Ende des Tages zählt auch die gewonnene Zeit.

[www.kometdental.de](http://www.kometdental.de)



## SHOFU



### Farb- und langzeitstabile Hybridkeramik in zwei Schichten

Ob für ästhetische Versorgungen im Frontzahnbereich oder für farb- und oberflächenstabile Inlays, Onlays oder Seitenzahnkronen: SHOFU Block HC ist für nahezu alle Indikationen der modernen CAD/CAM-Technik einsetzbar und in mit seinen drei Haltestiften in allen gängigen Schleifeinheiten nass oder trocken bearbeitbar.

Das Hybridkeramiksoriment wurde nun um zweischichtige Rohlinge erweitert. SHOFU Block HC-Rohlinge, die vor allem durch ihre hohe Stabilität und Biegefestigkeit von mehr als 190 MPa und eine naturidentische Lichtstreuung überzeugen, gibt es in drei Sorten (Universal, CEREC und Ceramill) als jeweils ein- und zweischichtigen Fräsblock. Mit diversen hoch- und niedrigtransluzenten Farbtönen sowie zwei Schmelzfarben lässt der CAD/CAM-Hochleistungswerkstoff garantiert keinen vollkeramischen Anspruch mehr offen.

Abgerundet wird das System durch den neuen HC Primer, der dank seiner einzigartigen infiltrierenden Haftkraft sehr hohe Festigkeitswerte erzielt.

[www.shofu.de](http://www.shofu.de)

## STRAUMANN



### Strukturiert kombiniert zu individuellen Lösungen

Zu jeder Klebebasis der Bone Level Variobase ist ein geometrisch entsprechender Gingivaformer verfügbar. Damit sind einheitliche Austrittsprofile über alle Behandlungsschritte hinweg realisierbar. Bone Level Gingivaformer wurden abgestimmt auf die Größen der Sekundärteile entwickelt. Der Bereich vom Implantataustritt bis zum Emergenzprofil wird so optimal auf die definitive Restauration mit der Variobase Klebebasis vorbereitet. Auch ovale Gingivaformer bei Versorgung schmaler Lücken auf Bone Level Tapered Implantaten mit Small Cross-Fit Verbindung sind erhältlich. Das Konzept Consistent Emergence Profiles sorgt bis zum Ende der Behandlung für eine minimierte Weichgewebetraumatisierung und maximalen Patientenkomfort.

Eine erfolgreiche Weichgewebekonditionierung ist entscheidend für ästhetische Resultate. Das beginnt schon bei der Behandlungsplanung, da die Weichgewebekonditionierung von der Implantatplatzierung beeinflusst wird. Mit dem Einsetzen der Gingivaformer startet die erste Phase der Weichgewebekonditionierung. Die Auswahl des passenden Gingivaformers erfolgt in Abhängigkeit von Typ, Sekundärteildurchmesser und Gingivahöhe – einfach, effizient und zielorientiert.

[www.straumann.de](http://www.straumann.de)

## TEPE



### Es besteht Aufklärungsbedarf

Zahngesundheit wirkt sich auch auf die Allgemeingesundheit aus. Doch komplexe Zusammenhänge und entsprechende Risiken kennen 80 Prozent der deutschen Bevölkerung nicht oder nur unzureichend<sup>1</sup>. Dazu herrscht verbreitete Unwissenheit über effiziente Prophylaxemöglichkeiten, die helfen die Gesundheit des ganzen Körpers zu sichern, fördern und zu erhalten. Ebenso wenig bekannt: nach aktuellem Kenntnisstand stehen Herz-Kreislauf-Erkrankungen, Diabetes, Entzündungen und vermutlich auch Frühgeburten mit Parodontitis in Verbindung.

Es besteht Aufklärungsbedarf: Information, welche gesundheitlichen Gefahren bei mangelnder Mundhygiene drohen, wie und womit diese minimiert werden können. Einen wichtigen und erfolgreichen Schritt in diese Richtung hat TePe mit der Aufklärungskampagne „Mut zur Lücke – gut zur Lücke“ getan. Dank regem Interesse, positivem Feedback und den guten Erfahrungen des letzten Jahres wird die Kampagne mit Schauspieler Jürgen Vogel als Markenbotschafter auch 2018 fortgesetzt.

[www.tepe.com](http://www.tepe.com)

<sup>1</sup>YouGov Deutschland GmbH, Online-Umfrage, 22.–24.08.2017, n 2.056. Ergebnisse sind gewichtet und repräsentativ für die deutsche Bevölkerung ab 18 Jahren.



## BLUE SAFETY



## Schlechte Wasserqualität gefährdet Praxispersonal

Häufig werden im Wasser von Zahnarztpraxen *Pseudomonas aeruginosa* und *Legionellen* nachgewiesen. Diese werden über sogenannte Aerosole, feine Sprühnebel, in der Luft verteilt. Das Praxispersonal ist diesen Aerosolen den ganzen Tag ausgesetzt und daher besonders gefährdet. So schützen Sie Ihr Praxispersonal: Mit dem SAFEWATER Hygiene-Technologie-Konzept von BLUE SAFETY können Sie für optimale Wasserhygiene in Ihrer Praxis sorgen. Das Konzept beinhaltet eine Desinfektionsanlage, die in einem innovativen elektrochemischen Prozess hypochlorige Säure herstellt und diese dem Wassersystem beimischt. Zudem erhalten Sie ein umfangreiches Full-Service-Paket.

Bei Fragen können Sie die Experten von BLUE SAFETY jederzeit kontaktieren (www.bluesafety.com; E-Mail: hello@bluesafety.com; FreeFon: 00800 88 55 22 88). *Biozidprodukte vorsichtig verwenden. Vor Gebrauch stets Etikett und Produktinformation lesen.*

## XO CARE



## Zahnärzte in der Schiefelage

Eine Studie der iranischen Kerman University of Medical Sciences zu haltungsbedingten Schäden am Bewegungsapparat nahmen Daniela Ohlendorf et al. zum Anlass, sich die ergonomische Arbeitshaltung in der Zahnarztpraxis genauer anzusehen<sup>1</sup>. Besonders die Arbeit mit Ultraschall-Hand- und Winkelstücken führt während der Behandlung zu Zwangshaltungen. Kopf- und Brustbereich verharren bis zu 30 Sek. in einer nach vorne geneigten, statischen Position bei verdrehtem Oberkörper. Neben einer regelmäßigen Änderung der Sitzposition und Entspannungsübungen entlasten Stühle mit verstellbarer Sitzflächenneigung und einer flexiblen Rückenlehne, die den Bewegungen der Sitzfläche automatisch folgt, den Behandler. Der Rücken wird in aufrechter und vorwärtsgeneigter Sitzposition gestützt. Die Stühle des dänischen Herstellers XO CARE haben darüber hinaus ein antibakterielles und griffiges Polster. Das Schwebetray-System der Behandlungseinheit XO FLEX balanciert die Aufhängung der Instrumente aus, sodass selbst bei Seitenbewegungen kein Gegenzug an den Schläuchen auftritt.

<sup>1</sup> Ohlendorf D et al. *Constrained posture in dentistry – a kinematic analysis of dentists. BMC Musculoskelet Disord* 2017;18:291. www.xo-care.com

## KOMET



## 95 Jahre Komet zum Mitjubeln

Man soll die Feste feiern, wie sie fallen. Komet wird 95 – und die Kunden dürfen mit vier wunderbaren Angeboten mitfeiern. Über das gesamte Jahr gibt es ausgesuchte Produkte zum einmaligen Vorzugspreis. Dazu zählt der Rosenbohrer K1SM in einer Limited Edition, d. h. der Cera-Line Bestseller, graviert mit einem von sechs Motiven, die die Stärken von Komet symbolisieren (mehr dazu unter [kometstore.de/k1sm](http://kometstore.de/k1sm)). Zum Jubeln ist auch die Premium-Holzbox, gefüllt mit Kronentrennern: 80 H4MCLs und 15 Jacks. Und was wäre ein Geburtstag ohne S-Diamanten? 95 dieser hoch effektiven Instrumente, die Zahnärzte durch ihren exzellenten Abtrag begeistern, gibt es jetzt zum Geburtstagspreis. Oder man entscheidet sich für die Art2-Polierer, die ein glänzendes Finish bei der Bearbeitung von Keramik oder Komposit schaffen. Dabei gehen 10 Cent für jeden verkauften Polierer an den Kinderschutzbund. Denn am Ende des Tages zählt, dass alle zum Geburtstag mitjubeln! Für weitere Informationen kann der persönliche Komet-Fachberater kontaktiert oder der Komet Online Shop besucht werden.

## ZIRKONZAHN



## Forest School Exklusiv für Dentista e.V.

Für die neueste Weiterbildungsstätte der Zirkonzahn Schule hat Enrico Steger ein 100 Jahre altes Bauernhaus umgebaut. Abgeschlossen im Wald der Gemeinde Pretttau liegt die Zirkonzahn Forest School. Bis zu sechs Teilnehmer leben hier fünf Tage in enger Verbindung zur Natur- ohne Smartphone, Radio, Fernsehen. Die Teilnehmer versorgen sich selbst, wandern, erleben die Gemeinschaft und konzentrieren sich ganz auf die Prothetik und deren Umsetzung im digitalen Workflow. Die Inhalte folgen dem Beispiel des guten Handwerks sind aber zugleich gängiger Praxis voraus. Denn die Teilnehmer erwarten modernste digitale Technologien: individuelle Patientenvermessung mit 3-D-Gesichtsscanner, PlaneSystem, Kieferregistriersystem Plane Analyser, digitales Einartikulieren, Implantatplanung, Aufstellen, computergestützte Fertigung - alles wird in einen kompletten Workflow zusammengesetzt und praktisch gelehrt. Vom 16.07.-20.07.2018 öffnet die Zirkonzahn Forest School unter dem Motto „Natürlich digital“ exklusiv für Mitglieder des Dentista e.V. Behandlerinnen und Zahntechnikerinnen sind eingeladen, sich unter der Anleitung von Dentista e.V. Mitglied Karin Engelhart (ZTM) sowie Zirkonzahn CAD/CAM-Experten intensiv mit den Potenzialen digitaler Workflowgestaltung auseinanderzusetzen (Information und Anmeldung unter: [www.forestschool.zirkonzahn.com](http://www.forestschool.zirkonzahn.com) oder +39 / 04 74 06 66 50).