

Medentis

## ICX: Rekordergebnis 2015



Die medentis medical hat im vergangenen Geschäftsjahr 2015 ein Umsatzwachstum im zweistelligen Prozentbereich erwirtschaftet. „In 2015 haben wir weltweit etwa 200 000 ICX-Implantate verkauft“, resümiert Alexander Scholz, geschäftsführender Alleingesellschafter der medentis medical GmbH. „Wir freuen uns riesig über dieses erfolgreiche Geschäftsjahr und möchten uns bei allen ICX-Anwendern für das Vertrauen herzlich bedanken.“ Aufgrund der höheren Absatzzahlen konnte die medentis die Einkaufs- und Produktionskosten reduzieren und gibt diesen Preisvorteil nun an ihre Kunden weiter. So wurden beispielsweise die Preise für ICX-Bohrer auf 9,90 Euro je Bohrer und für die ICX-Chirurgie-Box und die ICX-SafetyGuide-Box auf je 990,00 Euro gesenkt. „Mit diesen Preissenkungen halte ich ein Wort, das ich bereits vor mehreren Jahren gegeben habe. Wann immer sich eine Möglichkeit zur Preissenkung ergibt, werde ich dies umsetzen, sofern dies nicht die Qualität der ICX-Produkte beeinflusst“, erklärt Scholz.

**medentis medical GmbH**

Gartenstr. 12, 53507 Dernau

Tel.: 02643 902000-0, Fax: 02643 902000-20

info@medentis.de, www.medentis.de

SHOFU

## Mit Tiefenschärfe gewonnen

Nach dem Gewinn des Technologiepreises „Best of Class“ des kalifornischen Pride Instituts ist der EyeSpecial C-II erneut eine Anerkennung zuteil geworden: Rund 1000 deutsche Zahnärzte haben die neue Dentalkamera der SHOFU Dental GmbH zum drittinnovativsten Praxisprodukt des Jahres 2015 gewählt. Mit 14,09 Prozent der mehr als 3000 abgegebenen Stimmen hat sich die für den Praxis- und Laboreinsatz konzipierte Digitalkamera gegenüber ihren Mitbewerbern aus dem Bereich „Geräte und Einrichtungen“ behauptet und belegte den dritten Platz des „Innovationspreises 2015“. Der Wettbewerb wird jährlich von der Offenbacher Pluradent AG & Co. KG und der Zeitschrift DZW ausgeschrieben. „Die große Anerkennung durch die Zahnärzte, die für uns umso mehr wiegt, da wir uns mit der Kamera auf neues Terrain begeben haben, zeigt uns, dass wir mit der EyeSpecial C-II die Zeichen der Zeit erkannt haben“, freute sich Martin Hesselmann, Europa-Geschäftsführer von SHOFU Dental.

**SHOFU Dental GmbH**

Am Brüll 17, 40878 Ratingen

Tel.: 02102 8664-0, Fax: -65

info@shofu.de, www.shofu.de

Geistlich

## Jubiläumsrabatte in 2016

Mit Erreichung von 1000 Studien, 30 Jahren Geistlich Bio-Oss und 20 Jahren Geistlich Bio-Gide ist 2016 ein ganz besonderes Jahr, um all denen zu danken, die zu dieser Leistung beigetragen haben. Dazu gehören zum einen die Wissenschaftler, die in jahrzehntelanger Forschung mit mehr als 1000 Studien belegen, dass Biomaterialien von Geistlich eine evidenzbasierte und vorhersagbare Therapieoption in der Knochen- und Weichgeweberegeneration sind. Dank gebührt aber auch den Ärzten für das entgegengebrachte Vertrauen. Weltweit setzen Behandler alle 18 Sekunden Geistlich Produkte für eine erfolgreiche Therapie ein.

2016 ist zugleich das Jubiläumsjahr für Geistlich Biomaterials Deutschland mit Sitz in Baden-Baden. Zum 20-jährigen Bestehen bietet das Unternehmen spezielle Jubiläumsangebote an. So können Frühbucher für kurze Zeit von zusätzlichen Fortbildungsrabatten profitieren ([www.geistlich.de](http://www.geistlich.de)).



**Geistlich Biomaterials Vertriebsges. mbH**

Schneidweg 5, 76534 Baden-Baden

Tel.: 07223 9524-0

info@geistlich.de, www.geistlich.de

Permadental

## Auf die Details kommt es an



Der dentale Implantatemarkt in Deutschland scheint nur sehr langsam zu wachsen und bei rund einer Millionen Implantaten jährlich fast zu verweilen. In einer Umfrage eines dentalen Fachmagazins unter Industriekunden und Zahnärzten 2014 wurde als Hemmfaktor für eine Insertion vor allem die hohen Kosten angegeben. „Mit unseren preislich interessanten Angeboten ermöglichen wir gerade im Implantatbereich Therapien, die sonst gar nicht durchgeführt worden wären.“ Klaus Spitznagel, Geschäftsführer bei Permadental, sieht eine deutliche Abhängigkeit von hochwertiger Versorgung und attraktiven Laborkosten. Dabei gibt es einen deutlichen Trend zu individuellen Lösungen. „Wir werden auch in 2016 auf die großen Vorteile von individuellen Abutments hinweisen, denn Standard-Abutments sind weder kostengünstiger noch präziser. Individuelle Aufbauten in den verschiedensten Ausführungen eröffnen mitunter ganz neue Chancen in der Implantatprothetik.“

**Permadental GmbH**

Marie-Curie-Str. 1, 46446 Emmerich/Rhein

Tel.: 0800 7376233 (freecall)

info@ps-zahnersatz.de, www.permadental.de

Alle Beschreibungen sind den Angaben der Hersteller entnommen.